

چگونگی اعطای نمایندگی فروش محصولات نرم‌افزاری

گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان

گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان جهت توزیع سراسری محصولات نرم‌افزاری خود، علاوه بر روش فروش مستقیم که از طریق حضوری در دفتر و همچنین وب سایت گروه صورت می‌گیرد، در نظر دارد به علاقه مندان به همکاری با شرایط ذیل، نمایندگی اعطا کند.

1. شرایط درخواست کننده

- 1- دارا بودن حداقل مدرک لیسانس مهندسی نرم‌افزار و یا فناوری اطلاعات متناسب با محصولات
- 2- دارا بودن یک دفتر یا فروشگاه ثابت در منطقه مورد درخواست
- 3- دارا بودن سابقه فروش محصولات نرم‌افزاری

2. وظایف نماینده

- 1- بازاریابی، فروش، آموزش و پشتیبانی محصولات عرضه شده (لازم به ذکر است که هزینه آموزش و پشتیبانی حضوری در قیمت نرم‌افزارها لحاظ نشده و نماینده با توافق با مشتری، می‌تواند مبلغی را دریافت کند. گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان هیچ گونه مسوولیتی در مورد هزینه آموزش و پشتیبانی ندارد. همچنین هزینه‌های مربوط به بازاریابی و تبلیغات بر عهده خود نمایندگی خواهد بود.)
- 2- فروش نرم‌افزارها مطابق با قیمت تعیین شده توسط گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان، که در سایت رسمی این گروه نیز درج می‌گردد. نمایندگی در اعطای تخفیف به مشتری، مختار بوده و میزان تخفیف از سهم نمایندگی کسر می‌گردد.
- 3- اطلاع رسانی پیرامون پایان زمان پشتیبانی به مشتری و عقد قرارداد پشتیبانی (در صورت نیاز مشتری)

3. تعهدات گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان

- 1- نماینده در منطقه درخواست شده، به عنوان نماینده انحصاری محسوب شده و مشخصات وی در سایت گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان درج خواهد شد.

- 2- گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان معادل اعتبار نماینده، که توسط چک تضمینی و یا خرید نقدی از سوی نماینده مشخص می‌گردد، محصولات موردنیاز نماینده را ظرف حداکثر یک هفته ارسال خواهد کرد.
- 3- گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان متعهد می‌گردد در صورت خرید نقدی نماینده و عدم توانایی در فروش، به شرط برگرداندن محصولات بصورت سالم، مبلغ معادل آن محصولات را عودت دهد.
- 4- گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان متعهد می‌گردد که در زمان پایان مدت نمایندگی و پس از تسویه حساب، چک تضمین را عودت دهد.

4. نحوه محاسبه کارمزد نمایندگی

- 1- روش نقدی: در این روش، نمایندگی ابتدا به تعداد بسته‌های نرم‌افزاری درخواستی، مبلغ کل با کسر سهم نمایندگی را به حساب گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان واریز می‌نماید. سهم نمایندگی در این روش، 50 درصد خواهد بود. حداقل میزان خرید نقدی، 10 بسته نرم‌افزاری می‌باشد.
- 2- روش امانی: در این روش، نمایندگی بایستی به میزان اعتبار درخواستی، یک چک تضمینی ارائه نماید و پس از آن، تا سقف اعتبار می‌تواند بسته‌های نرم‌افزاری را درخواست کند. سهم نمایندگی در این روش، 35 درصد خواهد بود. حداکثر تعداد بسته‌های نرم‌افزاری 5 بسته در هر درخواست می‌باشد.

5. شرایط تسویه حساب در روش امانی

- 1- نمایندگی متعهد می‌شود که بصورت زمانبندی ماهانه نسبت به تسویه حساب محصولات فروخته‌شده اقدام نماید.
- 2- نماینده پس از فروش محصولات، در صورتیکه نیاز به ارسال بسته‌های جدید داشته باشد، بایستی ابتدا نسبت به تسویه حساب تمام بسته‌های فروخته شده اقدام کند.

6. مدارک لازم جهت اخذ نمایندگی

- 1- تصویر مدارک شناسایی معتبر درخواست کننده شامل کارت ملی، سند/اجاره نامه مکان نمایندگی، کپی مدرک تحصیلی مرتبط
- 2- چک تضمینی معادل با اعتبار درخواستی نماینده به نام شخص و یا شرکت درخواست کننده (در صورت انتخاب روش امانی)
- 3- امضاء تفاهم نامه توسط طرفین در دو نسخه

۷. شرایط تمدید و یا ابطال نمایندگی

- ۱- در صورت رضایت طرفین، نمایندگی اعطاشده قابل تمدید است.
- ۲- نمایندگی در صورتی که نتواند در مدت زمان یک ساله، معادل ۱۰ بسته نرم‌افزاری فروش داشته باشد، از حالت انحصاری خارج می‌گردد.
- ۳- در صورتیکه نمایندگی فعالیت لازم را نشان ندهد (اعم از عدم رضایت مشتری، عدم فروش و تسویه حساب به موقع)، گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان مختار خواهد بود تا پس از تسویه حساب، نمایندگی را لغو کند.

علاقه‌مندان می‌توانند پس از مطالعه دقیق شرایط فوق، با شماره‌های ذکرشده در سایت تماس حاصل نمایند.



گروه هنر و برنامه‌نویسی مهرگان

بخش فروش

Mehregan
Art & Programming